

Ooredoo (شركة مساهمة قطرية عامة)

نتائج مجموعة Ooredoo للسنة المالية 2025

صافي الربح المُعلن يسجّل مستوى قياسيًّا، محققًا نموًّا مزدوج الرقم للسنة الرابعة على التوالي
مجلس الإدارة يقترح توزيع أرباح نقدية بقيمة 0.75 ريال قطري للسهم الواحد بزيادة قدرها 15%

الدوحة، قطر، 09 فبراير 2026: أعلنت مجموعة Ooredoo (شركة مساهمة قطرية عامة - رمز التداول: ORDS) اليوم عن نتائجها المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025.

أبرز نتائج السنة المالية 2025:

- ارتفاع الإيرادات بنسبة 4% (أو بنسبة 6% إذا استثنينا التأثيرات الناجمة عن الخروج من ميانمار) لتبلغ 24.6 مليار ر.ق
- ارتفاع الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 5% (أو بنسبة 7% على أساس معدّل) لتبلغ 10.5 مليار ر.ق
- بلغ هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نسبة 42.6%
- نمو مزدوج الرقم في صافي الربح المُعلن بنسبة 12% ليصل إلى 3.9 مليار ر.ق
- بلغ الإنفاق الرأسمالي 4.6 مليار ر.ق
- تراجع التدفق النقدي الحر بنسبة 13% ليصل إلى 5.9 مليار ر.ق
- بلغت قاعدة العملاء (بما في ذلك عملاء (IOH) Indosat Ooredoo Hutchison) 147,1 مليون عميل
- اقترح مجلس الإدارة توزيع أرباح نقدية بقيمة 0.75 ر.ق للسهم الواحد، بزيادة 15%

الناتج الموحدة للمجموعة	تحليل السنة المالية		التحليل ربع السنوي		الربع الرابع من العام 2025	الربع الرابع من العام 2024	نسبة التغيير (%)
	السنة المالية 2024	السنة المالية 2025	نسبة التغيير (%)	الربع الرابع من العام 2024			
الإيرادات (مليون ر.ق)	23,595	24,604	%8	5,937	6,427		%4
الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (مليون ر.ق)	10,027	10,489	%8	2,329	2,520		%5
هامش الأرباح قبل اقتطاع لفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (%)	%42.5	%42.6	-	%39.2	%39.2		-
صافي الربح المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)	3,436	3,865	51%	513	776		%12
صافي الربح المعدل المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)	3,676	4,034	%24	773	960		%10
الإنفاق الرأسمالي (مليون ر.ق)	3,178	4,564	%40	1,232	1,727		%44
معدل الإنفاق لرأسمالي/الإيرادات (%)	%13	%19	6 نسبة مئوية	%21	%27		5 نسبة مئوية
التدفق النقدي الحر (مليون ر.ق)	6,849	5,925	%28-	1,097	792		%13-
عدد العملاء (مليون)	51.5	53.3	%3	51.5	53.3		%3
عدد العملاء (مليون) (بما في ذلك IOH)	146.3	147.1	%1	146.3	147.1		%1

تم إنهاء عمليات Ooredoo ميانمار بتاريخ 31 مايو 2024، وتجدر الإشارة إلى أن النتائج المالية لمجموعة Ooredoo للسنة المالية 2024 تتضمن نتائج Ooredoo ميانمار حتى تاريخ 31 مايو 2024، ما لم يُذكر خلاف ذلك.

^أمحسباً بعد استبعاد تكلفة إعادة الهيكلة لمرة واحدة في عُمان خلال عام 2025، وأثر الخروج من ميانمار في عام 2024

وتعليقاً على النتائج، قال سعادة الشيخ/ فيصل بن ثاني آل ثاني، رئيس مجلس إدارة مجموعة Ooredoo:

"تواصل مجموعة Ooredoo إعادة تعريف مشهد البنية التحتية الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. ويعكس أداءنا السنوي، الذي سجّل نمواً في الإيرادات بنسبة 6% على أساس سنوي، باستثناء أثر التخارج من ميانمار، ليصل إلى 24.6 مليار ر.ق، ونمو مزدوج الرقم في صافي الربح بنسبة 12% على أساس سنوي ليبليغ 3.9 مليار ر.ق، الزخم المتسارع لبرنامج التحول الذي تقوده البنية التحتية لدينا."

وأضاف سعادته قائلاً: "من أبرز الإنجازات هذا العام إتمام الطرح العالمي الثانوي بالكامل بنجاح، مما أسهم بشكل كبير في زيادة الأسهم الحرة القابلة للتداول وتعزيز السيولة السوقية وإدراج الشركة ضمن المؤشرات. وتُبرز هذه العملية ثقة المستثمرين في استراتيجيتنا، وتوسّع قاعدة مساهمينا لتشمل مزيجاً أوسع وأكثر دولية من المستثمرين."

ويسرني أن أؤكد أن مجلس الإدارة سيقترح توزيع أرباح نقدية بقيمة 0.75 ر.ق للسهم الواحد في الجمعية العامة السنوية مارس المقبل، وذلك بما يتماشى مع سياسة الأرباح التصاعدية المُحدّثة مؤخراً، والتي تعكس نطاقاً مستهدفاً جديداً لنسبة توزيع الأرباح يتراوح بين 50% - 70% من صافي الربح المُعدّل، مقارنة بالنطاق السابق الذي كان يتراوح بين 40% - 60%. وتؤكد هذه المراجعة القوة المالية للمجموعة، وقدرتها المستمرة على توليد النقد، والتزامنا الدائم بتعظيم القيمة لمساهميننا."

وبواصل أداءنا التشغيلي تأكيد صحة توجّهنا الاستراتيجي. فنحن نحقق نتائج قوية تزامناً مع توسيع قدراتنا وتعزيز موقعنا التنافسي، كما يواصل تركيزنا المنضبط على النمو المريح، مدعوماً بالتحول التشغيلي المستمر، تعزيز مزايانا التنافسية على مستوى المنطقة."

ومع أسس قوية وتنفيذ مستمر لنموذجنا القائم على البنية التحتية، فإن Ooredoo في موقع مثالي لتنفيذ أولوياتها الاستراتيجية وخلق قيمة مستدامة وطويلة الأجل لجميع أصحاب المصلحة."

من جهته، علّق السيد/ عزيز العثمان فخرو، الرئيس التنفيذي لمجموعة Ooredoo:

"يعكس أداءنا السنوي للعام 2025 قوة استراتيجيتنا والالتزام المستمر بالتنفيذ عبر أسواقنا. واستثناءً لأثر التخارج من ميانمار، نما إجمالي الإيرادات بنسبة 6% على أساس سنوي ليصل إلى 24.6 مليار ر.ق، مع ارتفاع الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين المعدلة بنسبة 7% على أساس سنوي، محققاً هامشاً متيناً للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 42.6%."

وأضاف السيد/ عزيز قائلاً: "والجدير بالذكر أن صافي الربح المُعلن حقق نمواً مزدوج الرقم للعام الرابع على التوالي، مسجلاً بذلك مستوى قياسي جديد، ما يعكس التزامنا الصارم بالحفاظ على الربحية الصحية عبر المحفظة وتحقيق نتائج قياسية عامّاً بعد عام."

وتؤكد هذه النتائج تفاني موظفينا الموهوبين وجهودهم."

فقد حققت المجموعة نمواً واسع النطاق في جميع عملياتها الأساسية، مع أداء قوي بشكل خاص في الجزائر والعراق وقطر وتونس والكويت. وأسهمت استثماراتنا المستمرة في البنية التحتية للشبكات والتزامنا بالتميز في تجربة العملاء في تعزيز الأداء التجاري ورفع الإيرادات وصافي الأرباح على حد سواء.

نحن نعمل على تسريع استراتيجيتنا القائمة على البنية التحتية لتحقيق قيمة طويلة الأجل. وبعد نهاية العام، استحوذت شركة Syntys على كيو دايتا (Q Data)، مما أضاف 5 ميجاواط من القدرة التشغيلية الحالية و7.5 ميجاواط قيد التطوير، ما يرفع قدرة قطر إلى 26 ميجاواط وقدرة Syntys الإجمالية إلى 30 ميجاواط، مع توفير مساهمة فورية في الإيرادات والأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين، ودعم الهدف المستقبلي للوصول إلى 120 ميجاواط."

وبالاعتماد على نجاح تنفيذ استراتيجيتنا القائمة على خمسة ركائز، أطلقنا إطار العمل RISE، وهو إطار واضح وتطوعي يهدف إلى خلق قيمة مستدامة وطويلة الأجل. ومن خلال RISE، سنوسع محافظتنا إلى مصادر إيرادات جديدة من خلال البنية التحتية الرقمية والمنصات المرتبطة بها، والتي من المتوقع أن تسهم بما يقارب 15% من إيرادات المجموعة بحلول عام 2030.

وفي لحظة محورية للسوق، لعبنا دورًا رئيسيًا في الطرح العالمي الثانوي الأول من نوعه في قطر، دعمًا لبيع جهاز أبوظبي للاستثمار لأسهم Ooredoo. وشهد الطرح إقبالًا كبيرًا، فقد تم الاكتتاب في الطرح عدة مرات، مما ارتفع نسبة الأسهم القابلة للتداول لدينا في بورصة قطر إلى 27%، كما أكد الطرح ثقة المستثمرين القوية في استراتيجيتنا المتطورة كما تم عرضها على المستثمرين قبل الطرح في يوم أسواق رأس المال.

واختتم السيد/ عزيز تعليقه بالقول: "بالنظر إلى المستقبل، ستواصل Ooredoo البناء على أسسها القوية لتصبح المزود الرائد للاتصالات والبنية التحتية الرقمية في المنطقة. ومن خلال تنفيذ استراتيجيتنا، وتوزيع مصادر الإيرادات، والحفاظ على وضع مالي منضبط، نواصل التركيز على خلق قيمة مستدامة وطويلة الأجل لجميع أصحاب المصلحة، واغتنام الفرص الناشئة في مجال البنية التحتية الرقمية خلال عام 2026".

نظرة استراتيجية

منذ عام 2021، نفذت مجموعة Ooredoo استراتيجية محفظة تركز على خمس قيم، عززت من خلالها عملياتها الأساسية، وحسنت محافظتها، وسرعت انتقالها نحو نموذج تشغيلي رقمي يركز على العملاء. وقد أسفر هذا النهج المنضبط عن خلق قيمة مستمرة، تجلت في تحسينات مستدامة في معدل العائد على حقوق الملكية ومعدل العائد على رأس المال المستثمر. وبفضل محفظة متوازنة، وزيادة كفاءة الأصول، والتزام قوي بانضباط رأس المال، تتمتع المجموعة بموضع جيد للاستمرار في تحقيق نمو متوقع ومريح وطبيعي.

وفي يوم أسواق رأس المال في نوفمبر، قدمت Ooredoo إطارها الاستراتيجي الجديد RISE، الذي يقوم على أربعة محاور: التجديد (Refresh)، التكثيف (Intensify)، التوسع في النطاق (Scale) والانتشار (Expand). ويعزز RISE طموح المجموعة في تقوية أعمالها الأساسية في مجال الاتصالات، وتسريع الاستثمار في البنية التحتية الرقمية، وتوسيع المنصات المتجاورة التي تتيح فرصًا إضافية للنمو في الإيرادات وتحقيق العوائد.

ومن خلال RISE، تمهد Ooredoo الطريق للتحوّل إلى المزود الرائد للبنية التحتية الرقمية في المنطقة، مستفيدة من نموذج متعدد الأصول يشمل الأبراج ومراكز البيانات والكابلات البحرية والألياف الضوئية والتكنولوجيا المالية، وذلك لتلبية الطلب الإقليمي المتزايد على الاتصال فائق السرعة والبنية التحتية الجاهزة للذكاء الاصطناعي.

الطرح الثانوي العالمي الكامل

في نوفمبر، دعمت المجموعة كذلك الطرح الثانوي العالمي المسوّق بالكامل، الذي تجاوز الاكتتاب فيه لما يعادل 160,480,320 سهمًا عاديًا قائمًا كان يمتلكها سابقًا جهاز أبوظبي للاستثمار. وكانت هذه أول صفقة من نوعها في قطر، إذ قدمت نموذجًا مبتكرًا للسوق المحلي، مما رفع نسبة الأسهم الحرة القابلة للتداول للمجموعة في بورصة قطر إلى 27% وعزز سيولة التداول.

شركة الأبراج TowerCo

حققت مبادرة دمج الأبراج تقدمًا ملحوظًا، مع إنشاء أكبر شركة أبراج في المنطقة بالشراكة مع مجموعة زين وشركة TASC Towers Holding. ومع نهاية عام 2025، حصلنا على الموافقة التنظيمية اللازمة في قطر، مع توقع تنفيذ أول إغلاق للأبراج في أوائل عام 2026. وسيمكّننا هذا التحالف الاستراتيجي من تحسين تخصيص رأس المال مع الحفاظ على التميز التشغيلي عبر محفظة أبراجنا التي تضم أكثر من 30,000 برج في ست ولايات قضائية، بمجرد مساهمة جميع الأسواق.

مراكز البيانات

Syntys

تعمل شركة Syntys على تسريع نشر البنية التحتية لمراكز البيانات فائقة السعة والمجهزة للذكاء الاصطناعي في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، مما يعزز موقع Ooredoo كراند إقليمي في مجال البنية التحتية الرقمية المتقدمة.

وخلال عام 2025، دخلت Ooredoo في شراكة استراتيجية مع Iron Mountain، التي استحوذت على حصة أقلية في Syntys، مما أدى إلى الجمع بين انتشار Ooredoo الإقليمي مع خبرة Iron Mountain العالمية في مراكز البيانات لتعزيز الحجم التشغيلي والمرونة التشغيلية وإمكانية الوصول إلى الأسواق.

وفي يونيو 2025، استنادًا إلى بنيتها التحتية المحلية ودعمًا لأجندة قطر الرقمية 2030 واستراتيجية الذكاء الاصطناعي الوطنية، مكنت Syntys إطلاق خدمات السحابة السيادية للذكاء الاصطناعي المدعومة بوحدة معالجة الرسومات NVIDIA، مع تعزيز قدرة Ooredoo على تقديم خدمات الحوسبة داخل الدولة لأعباء العمل المتقدمة المتعلقة بالذكاء الاصطناعي.

واصلت Syntys التوسع نحو هدفها البالغ 120 ميجاواط، حيث تم تشغيل 4.5 ميجاواط إضافية من السعة في قطر في ديسمبر 2025. وبعد نهاية العام، أضافت شركة Syntys 12.5 ميجاواط إضافية، بما في ذلك 5 ميجاواط قدرة تشغيلية حية و7.5 ميجاواط قيد الإنشاء، من خلال الاستحواذ على Q Data QFZ LLC، التي تضم مركزين للبيانات من الفئة الثالثة (Tier III)، ومحيايين من حيث مزودي الخدمة، في المناطق الحرة في قطر. وبفضل هذا الاستحواذ، ارتفعت القدرة التشغيلية الحية في قطر إلى 26 ميجاواط، فيما بلغت القدرة الإجمالية المثبتة لـ 30 Syntys ميجاواط. واعتبارًا من السنة المالية 2026، ستوفر هذه الصفقة إيرادات فورية ومساهمة في الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين، إلى جانب قاعدة واضحة للتوسع المستقبلي، دعمًا لطموحات المجموعة طويلة الأمد في مجال البنية التحتية فائقة السعة.

وبدعم من برنامج استثماري بقيمة مليار دولار أمريكي — بما في ذلك تمويل مبدئي يناهز 550 مليون دولار — تتوسع Syntys بسرعة لتلبية الطلب المتزايد على البنية التحتية فائقة السعة والذكاء الاصطناعي، معززةً قيادة مجموعة Ooredoo في البنية التحتية الرقمية ذات القيمة المضافة.

أخرى

أطلقت Ooredoo عُمان مركز بيانات صلالة ومحطة إنزال الكابلات البحرية خلال العام، حيث تجمع بين منشأة متوافقة مع المستوى الثالث ونقطة إنزال الكابلات البحرية. كما أكملت المجموعة بيع حصة بنسبة 6% من شركة "ميزة" بسعر السوق السائد، مع مواصلة التركيز على تطوير وتوسيع نطاق Syntys.

التكنولوجيا المالية

تواصل شركة Ooredoo الدولية للتكنولوجيا المالية (OFTI) Ooredoo Financial Technology International، التي تأسست عام 2023، توسيع منصة خدماتها المالية القائمة على الهواتف الجوال، لتعزيز الشمول المالي عبر نطاق أعمال Ooredoo.

تمت معالجة أكثر من 7 مليار دولار أمريكي من قيمة المعاملات خلال العام عبر OFTI.

وتعمل OFTI في ثلاثة أسواق رئيسية: ففي قطر، استحوذت على نسبة 22.5% من سوق التحويلات الدولية، مظهرًا أداءً قويًا ومستدامًا. وفي عُمان، واصلت خدمة "walletii" من Ooredoo اكتساب الزخم، مع زيادة التفاعل مع العملاء واعتماد المنتجات وتحقيق الإيرادات. أما في جزر المالديف، فتم الإعلان عن شراكة استراتيجية مع PayPal لدعم تحديث منظومة الخدمات المالية في البلاد.

وفي أسواقها الجديدة، حققت OFTI خطوات تنظيمية مهمة تمهّد لمزيد من التوسع. فبعد الموافقة على الترخيص في مطلع عام 2025، يسير إطلاق الخدمة في تونس وفق الخطة، مع توقّع إطلاق التطبيق في الربع الأول من 2026. أما في العراق، فقد تم تأمين الموافقات التنظيمية كما يجري التنفيذ، بينما تستمر طلبات الترخيص في الكويت والجزائر في التقدّم.

كما أعلنت Ooredoo Fintech عن شراكة استراتيجية مع Western Union، لدمج خدماتها في تطبيق Ooredoo Money. وشُهِم هذه الشراكة، إلى جانب التعاون مع رواد عالميين، من بينهم PayPal و Visa وبنك قطر الوطني و Thunes، في توسيع نطاق وقدرات OFTI بشكل ملموس، معززةً وصول العملاء إلى التجارة العالمية بطريقة آمنة وميسرة.

وبفضل الوصول إلى أكثر من 50 مليون عميل عبر نطاق أعمالها، تتمتع OFTI بموقع قوي لتوسيع المدفوعات الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وتحقيق خلق قيمة طويلة الأجل من خلال زيادة الوصول المالي والشمول الرقمي.

الكوابل البحرية والألياف الضوئية

توسع Ooredoo استثماراتها في الكابلات البحرية لتلبية الطلب المتزايد على نقل البيانات بسرعات عالية وزمن استجابة منخفض. ويُعد مشروع "الألياف الضوئية في الخليج" (FIG)، الذي تم تطويره بالشراكة مع شركة أكتايل للشبكات البحرية، أحد أكبر أنظمة الكوابل البحرية في دول مجلس التعاون الخليجي، إذ يربط المشروع بين سبع دول عبر 24 زوجًا من الألياف الضوئية وسعة إجمالية تزيد عن 720 تيرابت في ثانية. وتشمل الإنجازات الرئيسية في 2025 توقيع اتفاقيات إنزال الكوابل في الكويت والعراق، ومؤخرًا في عُمان، حيث أطلقت Ooredoo محطة إنزال استراتيجية في صلالة، لتشكل بوابة جنوبية آمنة للكوابل الدولية.

تعزز هذه التطورات دور Ooredoo كرائد إقليمي في البنية التحتية الرقمية، وكممكن للذكاء الاصطناعي والحوسبة السحابية والاتصالات فائقة السرعة بين آسيا وأوروبا.

نظرة على الأداء المالي للسنة المالية 2025

الإيرادات

باستثناء أثر الخروج من ميانمار، سجلت إيرادات المجموعة نموًا قويًا بنسبة بلغت 6% على أساس سنوي، لتصل إلى 24.6 مليار ر.ق، وذلك بفضل الأداء القوي في كل من الجزائر والعراق وتونس والكويت وقطر.

وجاء هذا الزخم في الإيرادات نتيجة تحسين جودة الشبكة وتغطيتها، إلى جانب التركيز المستمر على تجربة العملاء، مما ساهم في نمو قاعدة العملاء وزيادة متوسط الإيراد لكل مستخدم (ARPU).

الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بعد استبعاد تكلفة إعادة الهيكلة لمرة واحدة في عُمان بقيمة 151 مليون ر.ق، وكذلك أثر الخروج من ميانمار، ارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء بنسبة 7% على أساس سنوي، وذلك بفضل التركيز المستمر على الكفاءة التشغيلية ونمو الإيرادات.

حافظ هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين على مستوى قوي بلغ نسبة 42.6% مدعومًا بالنمو القوي في الربحية في الجزائر والكويت والعراق وتونس وقطر وجزر المالديف.

صافي الأرباح العائد لمساهمي Ooredoo

يعكس النمو مزدوج الرقم في كل من صافي الربح المُعلن والمُعدّل زخم الربحية المستدام، وذلك بدعم من تنوع محفظة المجموعة عبر الأسواق الناضجة والأخرى متسارعة النمو.

وسجل صافي الربح المُعلن نموًا ملحوظًا بنسبة بلغت 12% على أساس سنوي ليصل إلى 3.9 مليار ر.ق، مدفوعًا باستمرار تحسين الكفاءة التشغيلية.

أما صافي الربح المُعدّل الذي تمّت معادلته بعد تحييد أثر تقلبات أسعار الصرف وخسائر انخفاض القيمة والظروف الاستثنائية، فقد سجل ارتفاعًا بنسبة 10% على أساس سنوي ليبلغ 4.0 مليار ر.ق.

الإنفاق الرأسمالي

خلال عام 2025، استثمرت المجموعة 4.6 مليار ر.ق في الإنفاق الرأسمالي الاستراتيجي، بزيادة قدرها 44% على أساس سنوي. وتهدف هذه الاستثمارات إلى دفع عجلة النمو وتعزيز المكانة السوقية والارتقاء بأداء الشبكة ومستويات التميز التشغيلي.

ويعكس هذا الارتفاع في الإنفاق وتيرة الاستثمارات المتسارعة في العراق والجزائر وشركة Syntys وتونس وقطر والكويت.

التدفق النقدي الحر

في السنة المالية 2025، قامت المجموعة بتسريع الإنفاق الرأسمالي بشكل استراتيجي، تماشيًا مع توجيهاتها الاستثمارية في الأسواق عالية النمو وأعمال البنية التحتية. ورغم أن ذلك أسهم في تراجع التدفقات النقدية الحرة بنسبة 13% على أساس سنوي لتصل إلى 5.9 مليار ر.ق، إلا أن هذه الاستثمارات بدأت بالفعل في تحقيق عوائد ملموسة، ودعم الأداء القوي في الأسواق عالية النمو، وتعزيز جاهزية الأعمال لتحقيق قيمة مستدامة على المدى الطويل.

الدين

حافظت مجموعة Ooredoo على مركز مالي قوي وهيكل رأسمالي منضبط. واعتبارًا من 31 ديسمبر 2025، بلغت الديون الإجمالية للمجموعة 12.8 مليار ر.ق، وبلغ معدل صافي الدين إلى الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نحو 0.4 ضعف، وهي أقل بكثير من النطاق التوجيهي لمجلس الإدارة، الذي يتراوح بين 1.5 و 2.5 ضعف، ما يؤكد ميزانية المجموعة المتوازنة والإدارة المالية الحكيمة والمرنة على المدى الطويل. وبناءً على ذلك، تواصل المجموعة الاستعادة من تصنيفات ائتمانية ضمن فئة الاستثمار من كل من وكالة موديز (A2 مستقر) ووكالة S&P (A مستقر).

وتتبع المجموعة نهجًا حذرًا في إدارة الديون، حيث تمثل الديون ذات العائد الثابت نسبة 87% من إجمالي الديون، ما يوفر حماية فعالة من تقلبات أسعار الفائدة ويدعم الاستقرار المالي على المدى الطويل.

وتتمتع المجموعة سيولة قوية مع احتياطات نقدية بقيمة 15 مليار ر.ق (صافي النقد المقيد)، إلى جانب التسهيلات الائتمانية الملتزم بها وغير المسحوبة بقيمة 6.1 مليار ر.ق، مما يضع Ooredoo في موقع قوي لمواجهة متغيرات السوق ومواصلة الاستثمار الاستراتيجي.

قاعدة العملاء

نمت قاعدة العملاء بنسبة 3% على أساس سنوي لتصل إلى 53.3 مليون عميل. وباحتراب عملاء IOH، ارتفعت قاعدة العملاء بنسبة 1% على أساس سنوي لتبلغ 147.1 مليون عميل.

الأرباح النقدية

سيوصي مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بقيمة 0.75 للسهم الواحد خلال الاجتماع السنوي للجمعية العمومية المقرر عقده في شهر مارس 2026. ويمثل ذلك زيادة سنوية بنسبة 15% ونسبة توزيع تبلغ 59% من صافي الربح المعدل، بما يتماشى مع سياسة توزيع الأرباح النقدية.

وتلتزم مجموعة Ooredoo بسياسة مستدامة وتقدمية لتوزيع الأرباح النقدية، تهدف إلى توزيع أرباح تتراوح قيمتها بين 50% و 70% من صافي الربح المعدل.

نظرة على الأداء التشغيلي لشركات المجموعة خلال السنة المالية 2025

منطقة الشرق الأوسط

Ooredoo قطر

حافظت Ooredoo قطر على ريادتها ومكانتها كمزود الاتصالات المتميز في السوق خلال السنة المالية 2025، محققةً عامًا جديدًا من الأداء القوي، مع نمو في الإيرادات والحفاظ على هامش استثنائي للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين.

واصلت العمليات الاستفاداة من قاعدة عملاء عالية الجودة في فئة الاشتراك الشهري، إلى جانب الإدارة الصارمة للتكاليف والاستثمارات المستمرة في زيادة الشبكة، ما أسهم في دعم نمو الإيرادات والربحية بشكل مرن ومستدام.

وارتفعت الإيرادات المسجلة بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 7,239 مليون ر.ق، مدعومةً بمساهمات من الخدمات الأساسية وكذلك خدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات (ICT). وباستثناء مساهمة بطولة الاتحاد الآسيوي لكرة القدم في العام السابق، والأثر الناتج عن المرحلة التالية من فصل أصول مراكز البيانات، سجلت الإيرادات المُعدلة نموًا بنسبة 3% عن العام السابق.

كما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين المُعلنة بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتبلغ 3,755 مليون ر.ق، انعكاسًا لنمو الإيرادات إلى جانب الانضباط في ضبط التكاليف. وعلى أساس مُعدّل، ومع استبعاد تأثير بطولة الاتحاد الآسيوي لكرة القدم وفصل أصول مراكز البيانات في عام 2024، تكون الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين قد سجلت ارتفاعاً بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق، مع حفاظ الشركة على هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين، الذي يُعدّ من الأعلى على مستوى القطاع عند 52%.

وأغلقت العمليات العام بقاعدة عملاء بلغت 3.0 ملايين عميل، مدفوعةً بنمو بنسبة 4% على أساس سنوي في فئة الاشتراك الشهري، ومدعومةً بتحسينات مستمرة في إدارة قيمة العملاء.

Ooredoo الكويت

قدّمت Ooredoo الكويت أداءً قوياً طوال السنة المالية 2025، محافظةً على زخم متين في سوق ناضج وعالي التشبيّع.

بلغ إجمالي الإيرادات 3,253 مليون ر.ق، بزيادة قدرها 4% مقارنة بالعام السابق، مدفوعةً بنمو قوي بنسبة 7% مقارنة بالعام السابق في إيرادات الخدمات. وجاء هذا النمو نتيجة ارتفاع متوسط الإيرادات لكل مستخدم (ARPU)، ومواصلة استقطاب العملاء المميزين، فيما عكس الأداء الإجمالي للإيرادات تراجعاً نسبياً في مبيعات الأجهزة مقارنة بالعام السابق.

وارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة لافتة بلغت 27% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1,067 مليون ر.ق، مع تحسّن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بست نقاط مئوية ليصل إلى 33%. ويُعزى هذا الأداء إلى النمو القوي في إيرادات الخدمات، إلى جانب مواصلة الانضباط في إدارة التكاليف. وباستثناء مخصص الديون المدعومة لمرة واحدة، المسجّل وفقاً لسياسة الشركة في كل من عامي 2024 و2025، ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة قوية بلغت 14% مقارنة بالعام السابق، ما يؤكد متانة الكفاءة التشغيلية لشركة Ooredoo الكويت.

سجّلت قاعدة العملاء نموًا بنسبة 1% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 2.9 مليون عميل، بدعم من محفظة عالية الجودة واستراتيجيات استقطاب موجّهة.

Ooredoo عُمان

حققت Ooredoo عُمان أداءً متماسكًا خلال السنة المالية 2025، بالرغم من العمل في سوق متغيّر شديد التنافسية، مع الاستمرار في الاستثمار الاستراتيجي لدعم النمو على المدى الطويل. بلغت الإيرادات 2,292 مليون ر.ق، بانخفاض بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق، نتيجة استمرار الضغوط على إيرادات الخدمات.

وانخفضت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 20% مقارنة بالعام السابق، لتصل إلى 862 مليون ر.ق، متأثرةً بالإيرادات المنخفضة للخدمات، إلى جانب أثر مبادرة إعادة هيكلة نُفذت في ديسمبر 2025، تضمنت تكاليف لمرة واحدة بقيمة 151 مليون ر.ق. ومن المتوقع أن تحقق إعادة الهيكلة هذه فوائد ملموسة على المدى المتوسط والطويل، من خلال تعزيز كفاءة التكاليف والرافعة التشغيلية. وعلى أساس مُعدّل، وباستثناء تكلفة إعادة الهيكلة لمرة واحدة، تراجعَت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 6% مقارنة بالعام السابق.

ومع ذلك، حافظت العمليات على هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين مُعدّل وطبيعي بلغ 44%، فيما نمت قاعدة العملاء بنسبة 5% مقارنةً بالعام السابق، ليبلغ العدد 2.9 ملايين عميل بحلول نهاية العام.

آسياسيل - العراق

قدّمت آسياسيل أداءً قويًا خلال السنة المالية 2025، مع زخم مستدام عبر أبرز المؤشرات المالية والتشغيلية.

وقد أسهمت الإضافات القوية إلى قاعدة العملاء، إلى جانب الطلب المتنامي على خدمات البيانات، والمدعومة باستمرار تنفيذ خطط نشر الشبكة الاستراتيجية، في تحقيق نمو قوي من خانة الأحاد العليا في كل من الإيرادات والأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين، ما عزّز مكانة الشركة في السوق العراقي.

سجلت الإيرادات ارتفاعًا بنسبة 8% مقارنةً بالعام السابق لتبلغ 5,583 مليون ر.ق.، كما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 8% مقارنةً بالعام السابق لتبلغ 2,564 مليون ر.ق. وحافظ هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين على استقراره عند 46% بالرغم من الاستثمارات المتواصلة في البنية التحتية للشبكة على مدار العام، بما يعكس الكفاءة التشغيلية والانضباط في إدارة التكاليف. وفي الوقت ذاته، تُسهم هذه الاستثمارات في تعزيز الطلب طويل الأجل وترسيخ الميزة التنافسية للعمليات.

وبلغت قاعدة عملاء آسياسيل أعلى مستوى لها على الإطلاق عند 20.0 مليون عميل، بزيادة قدرها 5% مقارنةً بالعام السابق، مما يعزز ريادتها من حيث الحجم ويدعم زخم الإيرادات والربحية المستدام.

Ooredoo فلسطين

على مدار العام، اضطلعت Ooredoo فلسطين بدور محوري في دعم مجتمعاتها، من خلال استعادة تغطية الشبكة والحفاظ عليها في المناطق ذات الكثافة السكانية العالية، مجدّدة التزامها بتوفير الاتصال كخدمة أساسية، مع الحفاظ على انضباط تشغيلي صارم وضبط دقيق للتكاليف، بالرغم من التحديات الخارجية المستمرة.

تراجعت الإيرادات بنسبة 3% مقارنةً بالعام السابق لتصل إلى 387 مليون ر.ق.، بينما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 2% مقارنةً بالعام السابق لتبلغ 148 مليون ر.ق.، مع تحسّن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار نقطتين مئويتين ليصل إلى 38%، مما يعكس فعالية إدارة التكاليف والكفاءة التشغيلية.

وانخفضت قاعدة العملاء بنسبة 4% مقارنةً بالعام السابق لتصل إلى 1.5 مليون عميل، فيما تواصل العمليات تركيزها على الحفاظ على جودة الخدمة واستمرارية التشغيل في ظل الظروف الصعبة.

شمال إفريقيا

Ooredoo الجزائر

سجّلت Ooredoo الجزائر أداءً استثنائيًا خلال السنة المالية 2025، محققةً نموًا مزدوج الرقم في كل من الإيرادات والأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين للعام الثاني على التوالي، لتبقى واحدة من أبرز محركات النمو في المجموعة.

وشكّل الحصول على رخصة الجيل الخامس (5G) في يوليو محطة مفصلية خلال العام، إذ أتاح تسريع التوسع الرقمي وتوسيع محفظة الخدمات الرقمية المتقدمة وعالية السرعة. وأعقب ذلك الإطلاق الناجح لشبكة الجيل الخامس على المستوى الوطني في ديسمبر 2025.

ارتفعت الإيرادات بنسبة 16% مقارنةً بالعام السابق لتصل إلى 3,301 مليون ر.ق.، مدعومةً بنمو قوي في متوسط الإيراد لكل مستخدم (ARPU)، والطلب المتزايد على خدمات البيانات والخدمات الصوتية، في ظل استثمارات استراتيجية في توسعة الشبكة وتحسين جودة الخدمة.

كما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة لاقتة بلغت 24% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1,481 مليون ر.ق، مع توسع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين إلى 45%، محققاً تحسناً بمقدار 3 نقاط مئوية. وجاء هذا التحسن مدفوعاً بالأداء القوي للإيرادات واستمرار الانضباط التشغيلي.

ونمت قاعدة العملاء بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 15.3 مليون عميل، بدعم من استراتيجيات استقطاب موجهة وتحسن معدلات الاحتفاظ وتجربة استخدام متفوقة.

Ooredoo تونس

حققت Ooredoo تونس نمواً مزدوج الرقم خلال السنة المالية 2025، مدعوماً بأداء قوي عبر محفظتي خدمات الهاتف الجوال والثابت.

ارتفعت الإيرادات بنسبة 12% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1,726 مليون ر.ق، مدفوعةً بأداء قوي في خدمات الجوال، بما في ذلك استقطاب مشتركين مميزين وتعزيز إدارة القيمة لدى العملاء. كما أسهم قطاع الخطوط الثابتة بشكل ملموس في النمو، بدعم من الطلب المتزايد على خدمات النطاق العريض عالية السرعة عبر الألياف الضوئية وخدمات الوصول اللاسلكية الثابتة بتقنيات الجيل الرابع والجيل الخامس، وتسارع اعتماد خدمات الوصول اللاسلكية الثابتة من الجيل الخامس عقب إطلاقها التجاري الكامل في 14 فبراير 2025، ما عزز زخم النطاق العريض الثابت.

وارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 13% مقارنة بالعام السابق لتبلغ 724 مليون ر.ق، انعكاساً للنمو القوي في الإيرادات، فيما استقر هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين عند 42%.

وسجلت قاعدة العملاء ارتفاعاً بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 7.2 مليون عميل.

واعتباراً من 10 يناير 2026، تم تعيين السيد/ إياس نايف عساف، نائب المدير المالي السابق لمجموعة Ooredoo، رئيساً تنفيذياً لشركة Ooredoo تونس، وذلك لضمان استمرارية قيادية قوية ودعم المرحلة المقبلة من الأولويات الاستراتيجية للعمليات.

آسيا

Indosat Ooredoo Hutchison (IOH)

أعلنت Indosat Ooredoo Hutchison (IOH)، وهي مشروع مشترك يُحتسب على أساس حقوق الملكية، عن نتائجها المالية للسنة المالية 2025 في 9 فبراير 2026 (النتائج).

وقد تعزز أداء العمليات في النصف الثاني من عام 2025، مدعوماً بانضباط صارم في إدارة التكاليف ومبادرات تجارية موجهة، ما أسهم في ترسيخ قاعدة قوية للانطلاق في عام 2026.

وارتفعت الإيرادات والأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 1% مقارنة بالعام السابق، مع تسجيل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين عند 47%.

Ooredoo المالديف

أظهرت Ooredoo المالديف مرونة عالية وانضباطاً كبيراً في إدارة التكاليف خلال السنة المالية 2025.

ارتفعت الإيرادات بنسبة 1% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 523 مليون ر.ق، بالرغم من اشتداد المنافسة في قطاع الجوال، ما يعكس قدرة العمليات على حماية موقعها السوقي والحفاظ على أداؤها المرن.

كما ارتفعت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 5% مقارنة بالعام السابق لتبلغ 298 مليون ر.ق، مع توسع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار نقطتين مئويتين ليصل إلى 57%، في دلالة واضحة على فعالية إدارة التكاليف والكفاءة التشغيلية.

ونمت قاعدة العملاء بنسبة 5% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 426 ألف عميل، وذلك على خلفية التركيز المستمر على تجربة العملاء وجودة الخدمة ومبادرات الاحتفاظ.

واعتباراً من 1 فبراير 2026، تم تعيين شادي قواسمي، الرئيس التجاري السابق لـ Ooredoo فلسطين، رئيساً تنفيذياً لـ Ooredoo المالديف، بما يضمن استمرارية القيادة ودعم الأولويات الاستراتيجية للشركة، بما في ذلك الخدمات الرقمية وقدرات الشبكة والنمو السوقي المستدام.

- انتهى -

معلومات عن Ooredoo

Ooredoo هي شركة اتصالات دولية رائدة تعمل على بناء أكثر البنى التحتية تقدماً في المنطقة، والتي تشمل شبكات اتصالات لاسلكية وألياف ضوئية متطورة، ومراكز بيانات مجهزة بالذكاء الاصطناعي، ومنصات حوسبة سحابية وذكاء اصطناعي، وأنظمة كابلات بحرية، إضافة إلى أعمال المنصات الرقمية مثل التكنولوجيا المالية. وتعمل Ooredoo في تسعة أسواق عبر مناطق الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وجنوب شرق آسيا. وتقدم الشركة خدماتها لما يقرب من 150 مليون عميل، مما يمكن التحوّل الرقمي على نطاق واسع. واعتباراً من 31 ديسمبر 2025، حققت Ooredoo إيرادات سنوية كاملة بلغت 24.6 مليار ريال قطري. وتجدر الإشارة إلى أن أسهم المجموعة مدرجة في كل من بورصة قطر وسوق أبوظبي للأوراق المالية.

معلومات عن Syntys

Syntys شركة رائدة في خدمات البنية التحتية المادية والرقمية، وهي متخصصة في تصميم مراكز البيانات وتشبيدها وإدارتها. تمتلك الشركة شبكة متكاملة من المنشآت التشغيلية في عدة أسواق في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتقدم خدماتها لمراكز البيانات الكبيرة، ومزودي خدمات التوصيل الشبكي بالجملة، ومشاريع تطوير البنية التحتية الخاصة بالذكاء الاصطناعي، ما يساهم في نمو القطاع الرقمي بسلاسة في المنطقة.

للاتصال:

علاقات المستثمرين

البريد الإلكتروني: IR@ooredoo.com

تابعونا على إكس (تويتر سابقاً): [@OoredooIR](https://twitter.com/OoredooIR)

للمزيد من المعلومات ومن ضمنها الجداول الإضافية والبيانات المالية والتفاصيل حول المكالمات الخاصة بالمستثمرين، يُرجى زيارة الموقع الإلكتروني: www.ooredoo.com/en/investors/

بيان إخلاء المسؤولية

إن Ooredoo (الشركة الأم Ooredoo ش.م.ق. ع) ومجموعة الشركات التي تُعد جزءاً من مجموعة Ooredoo تدعو المستثمرين المستثمرين لتوخي الحذر بأن بعض البيانات المذكورة في هذه الوثيقة تشير إلى نوايا، وتطلعات، ومعتقدات، وتوقعات، وتنبؤات إدارة مجموعة Ooredoo بخصوص المستقبل، ولذلك فإنها تعتبر بيانات تطلعية.

كما تود مجموعة **Ooredoo** تحذير القارئ بأن البيانات التطلعية لا تمثل حقائق تاريخية، وأنها عبارة عن تقديرات وتنبؤات، وقد تختلف النتائج الفعلية مادياً عن النتائج المخططة بسبب المخاطر والشكوك المتعلقة على سبيل المثال وليس الحصر بما يلي :

- قدرتنا على إدارة النمو المحلي والدولي، والمحافظة على مستويات مرتفعة لخدمة العملاء
- نمو المبيعات المستقبلية
- قبول السوق لمنتجاتنا وعروض خدماتنا
- قدرتنا على توفير التمويل المناسب أو رأس المال لتمويل عملياتنا
- توسعة الشبكات
- أداء شبكاتنا ومعداتنا
- قدرتنا على الدخول في تحالفات وصفقات استراتيجية
- التعاون مع شركات الاتصال المحلية من أجل تخصيص خطوط وربط معداتنا
- إجراءات الموافقات التنظيمية
- التغييرات في التكنولوجيا
- المنافسة في الأسعار
- ظروف السوق الأخرى والمخاطر المرتبطة بها

ولا تشكل هذه الوثيقة عرضاً للأوراق المالية أو دعوة أو تشجيعاً لأي شخص للاكتتاب في أو شراء أو الاستحواذ على أو بيع الأوراق المالية العائدة لأي من الشركات ضمن مجموعة **Ooredoo**.

ولا تتعهد مجموعة **Ooredoo** بالتحديث العلني أو غيره لأي من بياناتها التطلعية، سواء نتيجة لأي أحداث مستقبلية أو معلومات جديدة أو غير ذلك.

تم تقريب جميع الأرقام المذكورة في هذه الوثيقة لتسهيل العودة إليها. ونتيجة لذلك، من المحتمل أن تتأثر حصيلة الأعداد الإجمالية نتيجة التقريب.