

Ooredoo (شركة مساهمة قطرية عامة)

## نتائج مجموعة Ooredoo للسنة المالية 2024

مجموعة Ooredoo تحقق نتائج قوية للسنة مع تسجيل زيادة في الإيرادات وربحية جيدة

صافي الربح المعدل يسجل ارتفاعاً قياسيًّا بنسبة 12% ليبلغ 3,7 مليار ر.ق، وصافي الربح المسجل يبلغ 3,4 مليار ر.ق بارتفاع 14% ليتواصل النمو للعام الثالث على التوالي

مجلس الإدارة يقترح توزيع أرباح نقدية بقيمة 0,65 ر.ق لكل سهم، أي بارتفاع 18%

الدوحة، قطر، 10 فبراير 2025: أعلنت مجموعة Ooredoo (شركة مساهمة قطرية عامة - رمز التداول: ORDS) اليوم عن نتائجها المالية للسنة المالية الحالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024.

### العناوين الرئيسية للسنة المالية 2024:

- نمو الإيرادات بنسبة 2% لتصل إلى 23,6 مليار ر.ق
- زيادة الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 3% لتصل إلى 10 مليار ر.ق
- سجل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نمواً بنقطة مئوية واحدة ليصل إلى 42,5%.
- صافي الربح المسجل يسجل ارتفاعاً قياسيًّا بنسبة 14% ليبلغ 3,4 مليار ر.ق ويستمر النمو للعام الثالث على التوالي
- الإنفاق الرأسمالي يبلغ 3,2 مليار ر.ق
- التدفق النقدي الحر المعدل يسجل ارتفاعاً بنسبة 1% ليبلغ 6,8 مليار ر.ق
- بلغت قاعدة العملاء (بما في ذلك عملاء Indosat Ooredoo Hutchison (IOH) وباستثناء ميانمار) 146,2 مليون عميل
- حققت المجموعة تقدماً ملحوظاً نحو تحقيق الريادة على صعيد البنى التحتية الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا
- اقترح مجلس الإدارة توزيع أرباح نقدية بقيمة 0,65 ر.ق لكل سهم، بارتفاع بلغ 18%

تحليل السنة المالية			التحليل ربع السنوي			النتائج الموحدة للمجموعة
نسبة التغيير	السنة المالية 2023	السنة المالية 2024	نسبة التغيير	الربع الرابع من العام 2023	الربع الرابع من العام 2024	
2%	23,164	23,595	-	5,923	5,937	الإيرادات (مليون ر.ق)
3%	9,717	10,027	-	2,326	2,329	الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (مليون ر.ق)
1pp	41.9%	42.5%	-	39.3%	39.2%	هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (%)
4%	9,623	10,027	2%	2,289	2,329	الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (مليون ر.ق) - المعدلة
14%	3,016	3,436	46%	352	513	صافي الربح المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)
12%	3,279	3,676	4%	745	773	صافي الربح المعدل المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)
13%	2,821	3,178	-	1,229	1,232	الإنفاق الرأسمالي (مليون ر.ق)
1pp	12%	13%	-	21%	21%	معدل الإنفاق الرأسمالي/الإيرادات (%)
1%	6,802	6,849	3%	1,060	1,097	لتنفق النقدي الحر المعدل (مليون ر.ق)
-11%	57.6	51.5	-11%	57.6	51.5	عدد العملاء (مليون)
5%	49.1	51.5	5%	49.1	51.5	عدد العملاء (مليون) - (باستثناء ميانمار)
-7%	156.4	146.2	-7%	156.4	146.2	عدد العملاء (مليون) (بما في ذلك IOH)

تم إنهاء عمليات Ooredoo ميانمار بتاريخ 31 مايو 2024، وتجدر الإشارة إلى أن النتائج المالية لمجموعة Ooredoo للعام 2024 تتضمن نتائج Ooredoo ميانمار لغاية 31 مايو 2024.

### وتعليقاً على النتائج، قال سعادة الشيخ/ فيصل بن ثاني آل ثاني، رئيس مجلس إدارة مجموعة Ooredoo:

"لقد كان العام 2024 عاماً جديداً حافلاً بالنجاحات لمجموعة Ooredoo التي حققت نمواً على مستوى الإيرادات والشراكات والقيمة المقدمة لحملة الأسهم، وواصلت تقدمها المستدام على صعيد تنفيذ استراتيجيتها. فقد حققت المجموعة نمواً في الإيرادات بنسبة 2% لتصل إلى 23,6 مليار ر.ق، وسجلت ارتفاعاً مميزاً في صافي الربح المسجل بنسبة 14% ليصل إلى 3,4 مليار ر.ق. ويسعدني أن أعلن أن مجلس الإدارة سيوصي بتوزيع أرباح نقدية بقيمة 0,65 ر.ق. لكل سهم، وذلك تماشياً مع سياستنا المستدامة والتقدمية لتوزيع الأرباح النقدية، على أن يتم ذلك خلال الاجتماع السنوي للجمعية العمومية في شهر مارس المقبل."

أضاف سعادته: "تحقق المجموعة تقدماً ملحوظاً على مستوى العمليات التشغيلية، وقد أتت النتائج على قدر التوقعات لتثبت نجاح استراتيجيتنا. ونواصل انتهاج سياسة الانضباط في تحقيق النمو المربح، ونعتمد في المقام الأول على مسيرة التحول

التشغيلي التي نهدف من خلالها إلى توسعة قدراتنا في جميع الأسواق التي نتواجد فيها. ومع بداية العام 2025، يبقى تركيزنا منصباً على تثبيت موقعنا كمزود البنى التحتية الرقمية الأول في المنطقة، وذلك من خلال تطبيق استراتيجية فعالة، ومرنة، وتقدمية لكي نبقي في الصدارة ونستمر في تحقيق عائدات إيجابية لحملة الأسهم."

### من جهته، علق السيد/ عزيز العثمان فخرو، الرئيس التنفيذي لمجموعة Ooredoo:

"حققت مجموعة Ooredoo نمواً قوياً في العام 2024 انعكس على الزخم التشغيلي المنتظم، وموقعها المالي الذي يتطور باستمرار، بالإضافة إلى تحقيق الإنجازات المرحلية الاستراتيجية الأساسية. فقد نمت الإيرادات خلال العام 2024 بنسبة 2% لتصل إلى 23,6 مليار ر.ق بفضل الأداء التشغيلي القوي في كل من العراق، والجزائر، والكويت، وتونس، والمالديف. بالإضافة إلى ذلك، واصلنا التركيز على ربحية المجموعة لتسجل الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نمواً بنسبة 3% وتصل إلى 10 مليار ر.ق ما أدى إلى ارتفاع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنقطة مئوية واحدة ليبلغ 42,5%. أما صافي الربح المسجل، فحقق نمواً قياسياً للعام الثالث على التوالي ليبلغ 3,4 مليار ر.ق، بينما سجل التدفق النقدي الحر المعدل نمواً بنسبة 1% ليصل إلى 6,8 مليار ر.ق ويؤكد على الأداء المالي القوي للمجموعة وانضباطها على مستوى العمليات التشغيلية. وتثبتت هذه النتائج أن شبكتنا التي تُعد الأفضل في فئتها إلى جانب خدمة العملاء المتميزة ستساعدنا على الحفاظ على تفردنا في السوق."

وأضاف السيد/ عزيز: "واصلنا مسيرتنا نحو الريادة في قطاع البنى التحتية الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من خلال تبسيط البنية المؤسسية والتركيز على خطوط وقطاعات مُحددة من أجل تعزيز الكفاءة التشغيلية، وتصدينا قطاع الذكاء الاصطناعي من خلال تعاوننا مع شركة "إن فيديا" الذي أصبحنا بموجبه أحد الشركاء من المنطقة في الشبكة السحابية الخاصة بالشركة، ونرى أن مجال الذكاء الاصطناعي يمتاز بإمكانات وفرص هائلة لم يتم استغلالها حتى الساعة. وكان العام 2024 عاماً مميزاً على صعيد مبادراتنا المالية، إذ نجحنا في تأمين تمويل بقيمة 2 مليار ر.ق. من خلال إبرام اتفاقية مميزة تمتد لعشر سنوات وتهدف إلى تسريع وتيرة توسعة مراكز البيانات لدينا، كما استكملنا بنجاح عملية إصدار سندات دولية بقيمة 500 مليون دولار ولمدة 10 سنوات. وفي مجال التكنولوجيا المالية، أطلقنا تطبيق walletii وحصلنا على ترخيص "المدفوعات المقدمة كخدمة" (PSP) في كل من عمان، والمالديف، وتونس قبل نهاية الربع الرابع من العام 2024. ونعزز تركيزنا في الوقت الحالي على نظم الكوابل البحرية لنرسخ مكانتنا الريادية في قطاع القدرات الاتصالية؛ وفي هذا السياق، انتهزنا الفرصة التي سنحت لنا بعد نهاية العام المنصرم للاستحواذ من خلال شركة Alcatel Submarine Networks على كابل بحري يربط جميع دول مجلس التعاون الخليجي ودولاً أخرى ضمن حلقة واحدة عالية القدرة. سيكون مشروع "الألياف في الخليج" أكبر كابل بحري في مجلس التعاون الخليجي، ويزود دول المنطقة بخدمة اتصال تصل سرعتها إلى 720 تيرابايت في الثانية عبر 24 زوجاً من الألياف، ليتفوق على جميع الكوابل الحالية والمرتبقة في منطقة الخليج. ويعود الفضل في تحقيق هذه الإنجازات الاستراتيجية والأداء القوي المستمر للمجموعة إلى الجهود الدؤوبة لجميع الزملاء في مجموعة Ooredoo وتقانيهم ومساهماتهم القيمة."

واختتم السيد/ عزيز تعليقه بالقول: "سوف تبني مجموعة Ooredoo في الفترة المقبلة على نجاحاتها لكي تصبح مزود البنى التحتية الاتصالية والرقمية الأول في المنطقة، وستعمل على استقطاب مصادر جديدة للإيرادات من خلال محفظتها المتوازنة والحفاظ على وضعية مالية قوية لكي تحقق المزيد من القيمة لحملة الأسهم. ولا شك أن التركيز على ترشيد هيكلية المجموعة وتحسين الآليات المعتمدة سيساعدنا على بناء شركة مستدامة تمتاز بالأداء العالي الذي يضمن لها النجاح على المدى الطويل في المنطقة."

## نظرة استراتيجية

تواصل مجموعة Ooredoo الالتزام بالعمل وفقاً لاستراتيجيتها التي تتمحور حول خمسة أركان أساسية هي: توفير تجربة عملاء استثنائية، وتمكين طواقم عملنا ورعاية المواهب المتميزة، ودفع الابتكار بصفقتنا شركة اتصالات ذكية، ومواصلة التطوير وتدعيم عملياتنا الجوهرية، وتعزيز محفظتنا التي تركز على القيمة.

ويتمتاز المجموعة بمحفظة متوازنة تركز على الاقتصادات المستقرة ذات النمو المتواضع والأسواق الديناميكية التي تمتاز بالنمو السريع لإجمالي الناتج المحلي وعدد السكان، وسنواصل تقديم قيمة عالية للمساهمين من خلال إطلاق مبادرات النمو الاستراتيجية والقيام باستثمارات ذكية في الأسواق التي ننشط فيها.

وتحرص المجموعة على ترسيخ مكانتها كمزود رائد للبنى التحتية الرقمية في المنطقة من خلال تحولها إلى شركة اتصالات وبنى تحتية قابضة ذات هيكل أعمال متعدد وقليل المستويات، وتحسين نشر رأس المال، والتركيز التشغيلي من أجل تحقيق إيرادات أعلى للأصول في عمليات الاتصالات، والأبراج، ومراكز البيانات، وأعمال الكابل البحري، والتكنولوجيا المالية.

## شركة الأبراج TowerCo

في شهر ديسمبر 2023، أعلنت مجموعة Ooredoo ومجموعة زين وشركة TASC Towers Holding عن التوقيع على اتفاقيات نهائية لتأسيس أكبر شركة أبراج في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ومملوكة بحصص نقدية وأسهم بين الأطراف الثلاثة.

ويبقى التركيز الأساسي منصباً على إتمام الصفقات في كل من الأسواق المعنية، وهي خطوة تتطلب موافقة الهيئات الرقابية.

## مراكز البيانات

حققت مجموعة Ooredoo تقدماً ملحوظاً في قطاع مراكز البيانات مع تأسيس شركة جديدة محايدة لمراكز البيانات بإدارة رئيس تنفيذي يمتلك خبرة كبيرة. وتم فصل مراكز البيانات في كل من قطر وتونس والكويت ووضعها تحت إدارة الشركة الجديدة المستقلة والمتخصصة في مراكز البيانات. ومن المتوقع أن تُستكمل عملية فصل مراكز البيانات المتبقية في الأسواق الأخرى التي تنشط فيها المجموعة خلال العام 2025.

وأعلنت Ooredoo في شهر سبتمبر 2024 عن توقيع اتفاقية تمويل بقيمة 2 مليار ريال لمدة 10 سنوات مع كل من بنك قطر الوطني، وبنك الدوحة، ومصرف الريان من أجل دعم عملية توسعة مراكز البيانات، وهي الصفقة الأكبر على الإطلاق في قطاع التكنولوجيا في دولة قطر. سيتم توظيف هذا المبلغ لفصل مراكز البيانات القائمة عن عمليات الاتصالات الخاصة بالشركة، مع تخصيص شريحة كبيرة من التمويل لتوسعة القدرات وتطوير البنى التحتية من أجل تلبية الطلب المتزايد على الذكاء الاصطناعي، والخدمات السحابية، والاتصالات فائقة السرعة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

تأتي اتفاقية التمويل في أعقاب سلسلة من المبادرات الاستراتيجية التي أطلقتها المجموعة في الآونة الأخيرة لتثبيت مكانتها في الخطوط الأمامية لقطاع الذكاء الاصطناعي. ففي شهر يونيو 2024، أعلنت Ooredoo عن أبرامها شراكة استراتيجية

مع شركة "إن فيديا" من أجل دفع مسيرة الرقمنة والابتكار في المنطقة من خلال الاستفادة من منصة "إن فيديا" المتطورة في مجال الذكاء الاصطناعي. وبصفتها شريكة في الشبكة السحابية الخاصة بإن فيديا، ستقوم Ooredoo بنشر آلاف وحدات معالجة الرسومات المزودة بنواة Tensor المتطورة في مراكز البيانات التابعة لها، ما سيعزز قدراتها التكنولوجية ويرسخ موقعها في الخطوط الأمامية لثورة الذكاء الاصطناعي.

وتخطط شركة مراكز البيانات في إطار مسيرتها نحو قيادة البنى التحتية الرقمية في المنطقة لتعزيز سعتها لتتخطى 120 ميغاواط من خلال استثمار بقيمة مليار دولار أميركي على المدى المتوسط والطويل. وتتضمن هذه الخطوة جيلاً جديداً من مراكز البيانات المستدامة، والمحايدة، والموفرة للطاقة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

## التكنولوجيا المالية

تواصل شركة Ooredoo الدولية للتكنولوجيا المالية (OFTI) Ooredoo Financial Technology International ، التي تعمل في مجال التكنولوجيا المالية (Fintech)، تحقيق التقدم في سعيها لتلبية الاحتياجات المالية للأسواق التي تعاني من نقص الخدمات.

حافظت الشركة على صدارة سوق التكنولوجيا المالية في دولة قطر، وشرعت في تعزيز حضورها في كل من عُمان والمالديف بعد حصولها في العام 2024 على ترخيص "المدفوعات المقدمة كخدمة" (PSP). وفي 24 ديسمبر 2024، حصلت الشركة على الترخيص المذكور في تونس، وأطلقت مرحلة البناء.

أطلقت الشركة أيضاً تطبيق walletii من Ooredoo، والذي يوفر سوقاً للتحويلات المالية يُبسّط عملية إدارة الأموال للمستخدمين والباعه، ويُمكنهم من إتمام المدفوعات وإرسال واستلام الأموال محلياً ودولياً.

ستواصل OFTI العمل من أجل الحصول على التراخيص في كل من العراق والكويت في العام 2025.

تعدّ OFTI لاعباً أساسياً في دولة قطر، حيث تساعد في إبرام معاملات تتخطى قيمتها 6 مليار دولار سنوياً، وتسيطر على حصة 20% من سوق التحويلات الدولية. وتهدف الشركة إلى بناء سوق متكامل بهدف الاستفادة من الإمكانيات غير المستغلة في سوق المدفوعات الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وبالتالي تمكين الأفراد والشركات مالياً في المنطقة.

## نظرة على الأداء المالي

### الإيرادات

سجلت إيرادات المجموعة نمواً بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 23,6 مليار ر.ق (مقارنة بـ 23,2 مليار ر.ق خلال العام 2023) وذلك بفضل استمرار الأداء التشغيلي القوي والزمخ التجاري الإيجابي في كل من العراق، والجزائر، والكويت، وتونس، والمالديف. وتمت معادلة هذا النمو جزئياً بالانخفاض في الإيرادات في قطر وعُمان.

## الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين وهامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين

تتمثل إحدى أولويات المجموعة في النهوض بالكفاءة التشغيلية وتعزيز الربحية في جميع العمليات التشغيلية.

وقد شهدت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين زيادة بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 10 مليار ر.ق. بينما سجل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين ارتفاعاً بنقطة مئوية واحدة ليبلغ 42,5%.

وساهمت شركات المجموعة في كل من العراق والجزائر وتونس وقطر والمالديف في تحسين ربحية المجموعة.

### صافي الربح

واصلت المجموعة تحقيق نتائج مميزة على صعيد صافي الربح لعام جديد.

فقد سجل صافي الربح المسجل نمواً قياسياً بنسبة 14% مقارنة بالعام السابق ليصل إلى 3,4 مليار ر.ق. (مقارنة بـ 3,0 مليار ر.ق. خلال العام 2024)، لتواصل المجموعة تحقيق الأرباح القياسية للعام الثالث على التوالي وتؤكد التزامها وقدرتها على تحقيق الربحية.

أما صافي الربح المعدل، فوصل إلى 3,7 مليار ر.ق. (مقارنة بـ 3,3 مليار ر.ق. خلال العام 2023)، مسجلاً ارتفاعاً بنسبة 12% مقارنة بالعام السابق. وتمت معادلة صافي الربح المعدل بأثر سعر الصرف، وانخفاض القيمة، والعناصر الاستثنائية.

### الإنفاق الرأسمالي

سجل الإنفاق الرأسمالي زيادة بنسبة 13% مقارنة بالعام السابق ليصل إلى 3,2 مليار ر.ق. وكانت هذه الزيادة مدفوعة بتوسعة الاستثمارات في العراق، وعمان، وتونس، والكويت.

### التدفق النقدي الحر

سجل التدفق النقدي الحر نمواً بنقطة مئوية واحدة ليصل إلى 6,8 مليار ر.ق.، وذلك نتيجة الوضعية المالية السليمة للمجموعة والانضباط التشغيلي.

وتمت معادلة الأداء القوي للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين من خلال تسريع وتيرة مشاريع الشبكة.

## الدين

حافظت مجموعة Ooredoo في العام 2024 على وضع مالي جيد وسيولة قوية وعلى تصنيف استثماري مرتفع وقوي.

وبحلول 31 ديسمبر 2024، بلغ معدل صافي دين/إيرادات وأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين للمجموعة 0,4× أقل من المعدل المحدد من قبل مجلس الإدارة والذي يتراوح ما بين 1.5× و 2.5×.

تواصل المجموعة انتهاز سياسة متحفظة تعتمد فيها بشكل أساسي على الديون ذات المعدلات الثابتة للتحكم بالديون ذات المعدلات المتغيرة، ما يمنحها حماية قوية من مخاطر أسعار الفائدة. وبحلول 31 ديسمبر 2024، كانت الديون ذات المعدلات الثابتة تشكل 92% تقريباً من إجمالي ديون المجموعة.

وتحتفظ المجموعة باحتياطي نقدي يبلغ 16,2 مليار ر.ق (صافي النقد المقيد) بالإضافة إلى مبلغ 5,6 مليار ر.ق كتسهيلات غير مسحوبة، ما يؤكد وضعيتها المالية القوية.

نجحت Ooredoo في شهر أكتوبر 2024 في تأمين تمويل بقيمة 500 مليون دولار من خلال إصدار سندات ممتازة غير مضمونة لمدة 10 سنوات بموجب برنامجها العالمي متوسط الأجل للدين البالغة قيمته 5 مليارات دولار أميركي. تم تسعير الصفقة على مدى 10 سنوات عند 88 نقطة أساس لتسجل الهامش الأضيق في تاريخ المجموعة وأحد أكثر الهوامش انخفاضاً لعملية إصدار سندات في الأسواق الناشئة ولشركة اتصالات عالمية تصدر سندات لمدة 10 سنوات منذ العام 2020. وستُستخدَم المتحصلات الصافية لصفقة بيع السندات في الأغراض العامة لـ Ooredoo بما في ذلك إعادة تمويل مديونيتها الحالية.

## قاعدة العملاء

نجحت مجموعة Ooredoo في استقطاب أعداد متزايدة من العملاء بفضل شبكتها الرائدة وتجربة العملاء المتميزة التي تقدمها. وفي هذا السياق، ارتفع عدد العملاء مع نهاية العام 2024 إلى 51,5 مليون عميل، مسجلاً ارتفاعاً بنسبة 5,5% مقارنةً بالعام السابق (باستثناء ميانمار).

ومع احتساب عملاء Indosat Ooredoo Hutchison (IOH)، فقد وصلت قاعدة العملاء إلى 146,2 مليون عميل.

## الأرباح النقدية

سيوصي مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بقيمة 0,65 ر.ق. للسهم الواحد في الاجتماع السنوي للجمعية العمومية الذي سيعقد في شهر مارس 2025. وبذلك، تكون الأرباح النقدية قد سجلت ارتفاعاً بنسبة 18% مقارنةً بالعام السابق، بمعدل 58% من المداخل المعدلة تماشياً مع سياسة الأرباح النقدية.

تنتهج مجموعة Ooredoo سياسة مستدامة وتقدمية لتوزيع الأرباح النقدية تهدف إلى توزيع أرباح تتراوح قيمتها بين \$40 و 60% من المداخل المعدلة.

## نظرة على الأداء التشغيلي لشركات المجموعة خلال السنة المالية 2024

### منطقة الشرق الأوسط

#### قطر Ooredoo

حققت Ooredoo قطر نتائج مالية قوية في بيئة شديدة المنافسة شهدت ارتفاعاً في الطلب على الخدمات الرقمية والبيانية في دولة قطر في العام 2024.

وقد انخفضت الإيرادات المسجلة بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 7,123 مليون ر.ق. وتجدر الإشارة إلى أن العام 2023 كان قد شمل إيرادات من مراكز البيانات وإيرادات مشاريع لمرة واحدة. وبإجراء معادلة وفقاً للعناصر المذكورة، فقد انخفضت الإيرادات بنسبة 1% عن العام السابق بسبب انخفاض إيرادات قطاع الجوال ومبيعات الأجهزة بشكل أساسي.

حافظت الشركة على الربحية بالرغم من تحديات السوق، وحققت الأرباح المسجلة قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين زيادة بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 3,683 مليون ر.ق. وبإجراء المعادلة وفق عناصر الإيرادات المذكورة أعلاه ومخصصات الدين المردود لمرة واحدة خلال العامين 2023 و2024، تكون الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين قد انخفضت بنسبة 1% مقارنة بالعام 2023.

وتحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنقطتين مؤبطين ليصل إلى 52% ويتصدر القطاع، ما يعكس الفائدة المستمرة لمبادرات النهوض بالكفاءة التشغيلية وضبط التكاليف.

ما زالت Ooredoo قطر أكبر مزود للاتصالات في الدولة، وقد سجلت قاعدة عملائها استقراراً مقارنة بالعام السابق لتبلغ 3,0 مليون عميل، وذلك بفضل التجارب الرقمية المعززة، والشراكات المتينة مع العلامات التجارية الرائدة، بالإضافة إلى طرح خدمات مبتكرة مصممة لتلبي طلبات العملاء التي تتغير باستمرار.

#### الكويت Ooredoo

حققت الشركة نتائج جيدة في العام 2024، وذلك بفضل التركيز الاستراتيجي الشامل على الابتكار، وتقديم تجربة ممتازة للعملاء، وتعزيز أوجه الكفاءة.

وسجلت الشركة زيادة في الإيرادات بنسبة 7% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 3,132 مليون ر.ق. واستمرت إيرادات الخدمات في الارتفاع بفضل الاستخدام المتنامي للبيانات والخدمات الرقمية وإيرادات المعدات.

وانخفضت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 14% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 839 مليون ر.ق. مع تراجع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بسبع نقاط مئوية ليصل إلى 27%. ويعود هذا الانخفاض إلى تخصيص ديون معدومة لمرة واحدة خلال العام 2024. وبإجراء معادلة وفقاً لتخصيص الديون المعدومة لمرة واحدة، فإن الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين تكون قد بقيت على حالها مقارنة بالعام السابق.

وسجلت قاعدة العملاء لدى Ooredoo الكويت ارتفاعاً بنقطتين مؤبطين مقارنة بالعام السابق، ليبلغ العدد الإجمالي مع نهاية العام 2024 2.9 مليون عميل.

## Ooredoo عمان

تواصلت المنافسة الشديدة في قطاع الجوال العماني في ظل تزايد النشاط في السوق المحلي.

وبينما انخفضت الإيرادات بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 2,381 مليون ر.ق. بسبب تحديات السوق، فمن المتوقع أن يستقر الأداء في السنة المالية 2025 مع إطلاق مبادرات جديدة على صعيد شبكات الجيل الخامس.

وانخفضت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 6% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1,084 مليون ر.ق متأثرة بالإيرادات المنخفضة للخدمات وارتفاع التكاليف التشغيلية، بينما سجل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين انخفاضاً طفيفاً بنقطتين مؤبطين مقارنة بالعام السابق ليلعب 46%.

وانخفضت قاعدة العملاء لدى Ooredoo عمان بنسبة 10% مقارنة بالعام السابق، ليلعب عدد العملاء مع نهاية العام 2,8 مليون عميل.

تركز الشركة حالياً على توسعة شبكات الجيل الخامس الخاصة بها، وتحسين خدمات الجوال والخدمات الثابتة من أجل تعزيز موقعها التنافسي من خلال سلسلة من المبادرات التي تستهدف العملاء، بما فيها التجارب الرقمية المعدة خصيصاً، وحلول إنترنت الأشياء المبتكرة، والخدمات المتنوعة للشركات.

تواصل Ooredoo عمان مسيرة الابتكار، وقد أطلقت خلال العام 2024 تطبيق **Walleti**، وهو أول تطبيق مالي للجوال في السلطنة يقدم سوقاً للتحويلات. بالإضافة إلى ذلك، عززت الشركة القدرات الاتصالية العالمية من خلال توقيع اتفاقية لإيصال منظومة كوابل **2Africa** إلى عمان. وبصفته أكبر شبكة للكوابل البحرية على مستوى العالم، سيسهم هذا المشروع في تحسين خدمات الربط والاتصال لأكثر من 3 مليار شخص في 33 دولة.

## آسياسل - العراق

واصلت آسياسل أداءها القوي في العام 2024 مستفيدة من ظروف السوق المؤاتية التي أسهمت في ارتفاع عدد العملاء والأداء المميز في قطاع البيانات.

وحققت الشركة نمواً في الإيرادات بنسبة 16% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 5,164 مليون ر.ق، وسجلت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نمواً بنسبة 22% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 2,374 مليون ر.ق مع تحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بمقدار نقطتين مؤبطين ليصل إلى 46%.

ونمت قاعدة العملاء لدى آسياسل بنسبة 8% مقارنة بالعام السابق ليصل العدد الإجمالي إلى 19,1 مليون عميل.

## Ooredoo فلسطين

في عام حافل بالتحديات غير المسبوقة، برهنت الشركة عن التزامها الثابت تجاه عملائها وموظفيها والمجتمع ككل لتعيد التأكيد على دورها كمزود معتمد لخدمات الاتصالات في فلسطين وتحقق أداء جيداً في العام 2024 بالرغم من بيئة العمل الزاخرة بالصعوبات.

أعطت الشركة الأولوية للاحتياجات الاتصالية لعملائها، ما ساهم في نمو قاعدة العملاء بنسبة 8% مقارنة بالعام السابق ليبلغ العدد الإجمالي مع نهاية العام 1,6 مليون عميل.

سجلت الإيرادات استقراراً لتبلغ 397 مليون ر.ق، بينما تراجع الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 6% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 146 مليون ر.ق، متأثرة بالظروف الصعبة وحركة أسعار صرف العملات الأجنبية، فيما وصل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين مع نهاية العام 2024 إلى 37%.

## شمال أفريقيا

### Ooredoo الجزائر

سجلت Ooredoo الجزائر أداء قوياً في العام 2024، وحققت نمواً ملحوظاً في الإيرادات والأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين مستفيدة من الأداء المميز في قطاعي البيانات وتدفقات الإيرادات الرقمية، وواصلت الاستثمارات الاستراتيجية في توسعة الشبكة والرقمنة.

ونمت الإيرادات بنسبة 15% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 2,839 مليون ر.ق، ما أسهم في نمو الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 21% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1,199 مليون ر.ق. وتحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنقطتين مئويتين ليصل إلى 42%.

وسجلت Ooredoo الجزائر مع نهاية العام 2024 نمواً بنسبة 10% في قاعدة عملائها مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 14,7 مليون عميل. وكان للتكثيف المستمر للشبكة تأثير إيجابي على رضا العملاء والأداء التجاري.

### Ooredoo تونس

سجلت Ooredoo تونس نمواً ملحوظاً في العام 2024 على صعيد النمو المالي والتشغيلي بفضل تعزيز معظم القطاعات الخدمية والكفاءات التشغيلية. واغتنت الشركة الفرص السانحة من خلال الاستثمار الاستراتيجي في الأعمال الثابتة، مستفيدة من ارتفاع الطلب وتوسعة شبكات الألياف البصرية وشبكات النطاق العريض اللاسلكية الثابتة.

وسجلت الإيرادات نمواً بنسبة 5% مقارنة بالعام السابق لتبلغ 1,542 مليون ر.ق.

أما الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين، فسجلت نمواً ملحوظاً بنسبة 16% مقارنة بالعام السابق - أو 6% إذا استثنينا الديون المعدومة الاستثنائية المسجلة في العام 2023. وسجل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نمواً بأربع نقاط مئوية ليصل إلى 42% بفضل الإيرادات القوية والإدارة الفعالة للتكاليف.

وانخفضت قاعدة العملاء بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق ليصل العدد إلى 7,0 مليون عميل مع نهاية العام.

## آسيا

### Indosat Ooredoo Hutchison (IOH)

أعلنت IOH، المحتسبة على أنها شركة مشتركة، بتاريخ 10 فبراير 2025 عن نتائجها المالية للعام 2024 (IOH). وسجلت الشركة نمواً قوياً مقارنة بالعام السابق في جميع المعايير الرئيسية: إذ حققت ارتفاعاً بنسبة 9% في الإيرادات، ونمواً بنسبة 10% في الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين، بينما حافظ سجل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين على استقراره عند 47%.

### Ooredoo المالديف

حققت Ooredoo المالديف أداءً قوياً خلال العام 2024 لتحافظ على ريادتها من خلال التركيز بقوة على التواصل مع العملاء، والابتكار، والشراكات الاستراتيجية، ومحفظة الخدمات المتنامية التي تتماشى مع احتياجات السوق.

ونمت الإيرادات بنسبة 5% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 520 مليون ر.ق بفضل النمو الذي تحقق في قطاع الجوال، بينما تم تسجيل نمو في الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 2% مقارنة بالعام السابق ليصل إلى 284 مليون ر.ق بفضل ارتفاع إيرادات الخدمات وبالرغم من ارتفاع التكاليف التشغيلية. بالمقابل، تراجع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنقطتين مؤويتين ليسجل نسبة قوية بلغت 55%.

ونمت قاعدة عملاء الشركة بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق ليصل العدد الإجمالي مع نهاية العام 2024 إلى 405 آلاف عميل، وواصلت Ooredoo المالديف تحسين الخدمات الرقمية المقدمة لعملائها مع الإسهام في الوقت ذاته في تطوير المشهد الرقمي في البلاد.

وتمتثل الإنجاز المرحلي الأهم للشركة في العام 2024 في توسعة تغطية شبكة الجيل الخامس الخاصة بها، والتي باتت تغطي 60% من سكان البلاد لتصبح Ooredoo المالديف مزود شبكات الجيل الخامس الأول في البلاد. ومن المتوقع أن يسهم التركيز على شبكات الجيل الخامس في زيادة الطلب على خدمات النطاق العريض للجوال.

- انتهى -

### معلومات عن Ooredoo

Ooredoo هي شركة اتصالات عالمية تغطي مناطق الشرق الأوسط، وشمال أفريقيا، وجنوب شرق آسيا. تقدم الشركة خدماتها للمستهلكين والشركات في تسع دول، وتمنح عملاءها تجربة لا تضاهي في قطاع البيانات من خلال مجموعة واسعة من المحتوى والخدمات بفضل شبكاتها المتطورة للاتصالات الجواله والثابتة. بلغت إيرادات Ooredoo 23 مليار ريال مع حلول 31 ديسمبر 2023، وتجدر الإشارة إلى أن أسهمها مدرجة في بورصة قطر وسوق أبو ظبي للأوراق المالية.

علاقات المستثمرين

البريد الإلكتروني: [IR@ooredoo.com](mailto:IR@ooredoo.com)

للمزيد من المعلومات ومن ضمنها الجداول الإضافية والبيانات المالية والتفاصيل حول المكالمة الخاصة بالمستثمرين، يُرجى زيارة الموقع الإلكتروني [www.ooredoo.com/en/investors/](http://www.ooredoo.com/en/investors/).

*The Ooredoo Group undertakes no obligation to update publicly or otherwise any forward-looking statements, whether because of future events, new information, or otherwise*

بيان إخلاء المسؤولية

إن Ooredoo (الشركة الأم Ooredoo ش.م.ق.ع) ومجموعة الشركات التي تُعد جزءاً من مجموعة Ooredoo تدعو المستثمرين المستثمرين لتوخي الحذر بأن بعض البيانات المذكورة في هذه الوثيقة تشير إلى نوايا، وتطلعات، ومعتقدات، وتوقعات، وتنبؤات إدارة مجموعة Ooredoo بخصوص المستقبل، ولذلك فإنها تعتبر بيانات تطلعية.

كما تود مجموعة Ooredoo تحذير القارئ بأن البيانات التطلعية لا تمثل حقائق تاريخية، وأنها عبارة عن تقديرات وتنبؤات، وقد تختلف النتائج الفعلية مادياً عن النتائج المخططة بسبب المخاطر والشكوك المتعلقة على سبيل المثال وليس الحصر بما يلي :

- قدرتنا على إدارة النمو المحلي والدولي، والمحافظة على مستويات مرتفعة لخدمة العملاء
- نمو المبيعات المستقبلية
- قبول السوق لمنتجاتنا وعروض خدماتنا
- قدرتنا على توفير التمويل المناسب أو رأس المال لتمويل عملياتنا
- توسعة الشبكات
- أداء شبكاتنا ومعداتنا
- قدرتنا على الدخول في تحالفات وصناعات استراتيجية
- التعاون مع شركات الاتصال المحلية من أجل تخصيص خطوط وربط معداتنا
- إجراءات الموافقات التنظيمية
- التغييرات في التكنولوجيا
- المنافسة في الأسعار
- ظروف السوق الأخرى والمخاطر المرتبطة بها

ولا تشكل هذه الوثيقة عرضاً للأوراق المالية أو دعوة أو تشجيعاً لأي شخص للاكتتاب في أو شراء أو الاستحواذ على أو بيع الأوراق المالية العائدة لأي من الشركات ضمن مجموعة Ooredoo.

ولا تتعهد مجموعة Ooredoo بالتحديث العلني أو غيره لأي من بياناتها التطلعية، سواءً نتيجة لأي أحداث مستقبلية أو معلومات جديدة أو غير ذلك.