

## مجموعة Ooredoo تعلن عن تحقيق إيرادات تبلغ 14.5 مليار ر.ق في النصف الأول من 2021

ارتفاع أرباح الشركة قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 7% لتصل إلى 6.4 مليار ر.ق

الدوحة، قطر، 28 يوليو 2021: أعلنت Ooredoo (ش.م.ق.ع) (رمز تداولها: ORDS.QA) اليوم عن نتائجها المالية لفترة النصف الأول من العام والمنتوية في 30 يونيو 2021.

أهم المؤشرات المالية:

التحليل نصف السنوي			التحليل ربع السنوي			
نسبة التغير %	النصف الأول 2020	النصف الأول 2021	نسبة التغير %	الربع الثاني 2020	الربع الثاني 2021	
3%	14,118	14,509	7%	6,823	7,312	الإيرادات الموحدة (مليون ر.ق)
7%	5,996	6,440	9%	2,973	3,227	الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (مليون ر.ق)
-	42%	44%	-	44%	44%	هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (%)
غير متوفر	818	956-	غير متوفر	432	1,149-	صافي الربح/الخسارة المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)
52%	612	930	17%	403	472	صافي الربح المعدل (باستثناء سعر الصرف وبيع أبراج الاتصالات والتعطيل)
1%	117	118	1%	117	118	العدد الموحد للعملاء (مليون)

- وصلت الإيرادات في النصف الأول من 2021 إلى 14.5 مليار ر.ق، وهذا يعني زيادة بنسبة 3% مقارنة بإيرادات الفترة ذاتها من العام السابق. وكانت الزيادة في الإيرادات مدفوعة بالنمو في سوقنا الأول قطر، وإندونيسيا وتونس. وعند استثناء أثر سعر صرف العملة الأجنبية كانت الإيرادات سترتفع بنسبة 5%.
- وصلت أرباح المجموعة قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين في النصف الأول من 2021 إلى 6.4 مليار ر.ق، مع تسجيل هامش للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 44% مدفوعاً بالنمو الذي تحقق في إندونيسيا وقطر والكويت وتونس والجزائر. وبلغ معدل نمو الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين 7%، وعند استثناء أثر سعر صرف العملة الأجنبية كان معدل نمو تلك الأرباح سيصل إلى 10%.
- ارتفعت القاعدة الموحدة لعملاء المجموعة بنسبة 1% بفضل النمو في إندونيسيا وعمان والعراق، وقابل ذلك الارتفاع جزئياً انخفاض عدد العملاء في أسواق أخرى.
- تحول صافي أرباح المجموعة المخصصة لمساهمي Ooredoo إلى قيمة سلبية نتيجة لوجود نقاط ضعف (2,341 مليون ر.ق، من Ooredoo ميانمار بشكل عام)، إلا أن ذلك تم تعويضه جزئياً من الأرباح الناتجة عن اتفاقية بيع وإعادة تأجير أبراج الاتصالات التابعة لإندوسات Ooredoo (1,000 مليون ر.ق). وعند استثناء إيراد بيع أبراج الاتصالات وأثر سعر الصرف كان صافي الربح المخصص للمساهمين سيرتفع بنسبة 52%.

### المؤشرات التشغيلية:

- اعتمدت الجهات التنظيمية في 11 مايو 2021 الاتفاقية المبرمة بين Ooredoo و Edge Point Indonesia لبيع وإعادة تأجير أكثر من 4200 برج اتصالات. وبلغت قيمة الصفقة 750 مليون دولار أمريكي، ما يجعلها إحدى أكبر الصفقات من نوعها في قارة آسيا.
- وفي 30 يونيو قامت مجموعة Ooredoo بتمديد فترة الحصرية لمذكرة التفاهم غير الملزمة قانونياً مع شركة CK Hutchison وذلك حتى 16 أغسطس 2021 فيما يتعلق بالدمج المحتمل لشركتي الاتصالات التابعتين لكل منهما والعاملتين في إندونيسيا. وسيتيح هذا التمديد مزيداً من الوقت للتوصل إلى اتفاقية نهائية، وبحث شروط الدمج المحتمل للشركتين.
- تم في 20 مايو 2021 تعيين السيدة/ نور السليطي في منصب الرئيس التنفيذي لـ Ooredoo عُمان، وتعيين السيد بسام يوسف الإبراهيم في منصب الرئيس التنفيذي لـ Ooredoo الجزائر.
- وفي 15 يوليو أعلنت مجموعة Ooredoo عن قبول استقالة السيد/ أندرو كفالسيث من منصب رئيس الشؤون التجارية في المجموعة وعن تعيين السيد بلال كاظمي بمنصب رئيس الشؤون التجارية للمجموعة بالإتابة.

وتعليقاً على النتائج، قال سعادة الشيخ/ فيصل بن ثاني آل ثاني، رئيس مجلس إدارة مجموعة Ooredoo: "كان النصف الأول من العام فترة جيدة بالنسبة لـ Ooredoo، فقد ارتفعت إيراداتنا بنسبة 3%، مع تحقيقنا لمزيد من التقدم في تنفيذ استراتيجيتنا الرقمية، في

الوقت الذي تمكننا فيه من التحكم وبفعالية في التكاليف والنفقات العامة لدعم نمو شركتنا في مختلف أسواقنا. ونتيجة لذلك، تحسن هامش أرباحنا قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين ووصل إلى 44% مرتفعاً من 42% في النصف الأول من 2020 على الرغم من التحديات التي واجهناها نتيجة لجائحة كوفيد-19.

فقد مكنتنا الطريقة التي استجبنا فيها للتعامل مع الجائحة واستراتيجيتنا القوية من تحقيق أداء قوي على الصعيدين التشغيلي والمالي، وشاركنا العملاء ثقتنا هذه وهو ما تجسد في ارتفاع قاعدة عملائنا في مختلف شركات المجموعة بنسبة 1%. كما أننا مستمرون في التركيز على أن نوفر لعملائنا خدمات اتصالات مبتكرة ويمكن الاعتماد عليها، معترزين بريادتنا في توفير تلك الخدمات."

**كما علّق السيد/ عزيز العثمان فخرو، العضو المنتدب في Ooredoo على النتائج بقوله:** "اكتسب أدؤنا الإيجابي مزيداً من القوة في 2021، فعند استثناء أثر سعر صرف العملة الأجنبية كانت الإيرادات سترتفع بنسبة 5%، وسترتفع الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 10%.

فقد تأثر صافي أرباحنا بتعطل عملياتنا في ميانمار نتيجة بيئة سياسية غامضة، وتم تعويض ذلك جزئياً بالمكاسب التي حققناها نتيجة بيع وإعادة استئجار أبراج الاتصالات في إندونيسيا. وعند استثناء هذين العاملين اللذين يحدثان لمرة واحدة، وأثر سعر صرف العملة كان صافي الربح سيرتفع بنسبة 52%.

أما في سوقنا الأول قطر، فقد شهدنا تحقيق أداء قوي مع نمو الإيرادات (بنسبة 5%) ونمو في الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة (2%). واستمرت إندوسات Ooredoo في تحقيق نتائج قوية في مختلف أنشطتها ومساهماتها بشكل مهم في نمو المجموعة، فقد حققت زيادة بنسبة 14% في الإيرادات، وحسنت هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 50%.

وننتج عن التحكم في التكاليف تطبيق معايير الكفاءة في تحسين الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 13% في Ooredoo الكويت، وبنسبة 8% في Ooredoo الجزائر.

كما سجلنا زيادة عدد العملاء بنسبة 8% في Ooredoo عمان وبنسبة 9% في آسياسل في العراق.

وكان الاتجاه في Ooredoo تونس إيجابياً أيضاً بالنسبة للإيرادات التي ارتفعت بنسبة 8%.

وفيما يتعلق بالمستقبل، فإننا ما زلنا واثقين من إمكانات مجموعة Ooredoo لتحقيق النمو، كما أننا على يقين بأننا قمنا بالاستثمار الصحيح للاستمرار في تحقيق القيمة على المدى الطويل لمساهمينا وعملائنا والدول التي نقدم خدماتنا فيها."

نظرة على الأداء التشغيلي

الشرق الأوسط

Ooredoo قطر

تمكنت Ooredoo قطر خلال الفترة من تحقيق النمو. فقد ارتفعت إيراداتها بنسبة 5% مقارنة بما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي ووصلت إلى 3.7 مليار ر.ق (كانت 3.5 مليار ر.ق في النصف الأول من 2020)، مدفوعة بخدمات الاتصالات آجلة الدفع، وخدمات Ooredoo المالية عبر الجوال، وخدمة Ooredoo tv، وإيرادات خدمات الشركات، وارتفاع مبيعات الأجهزة. وبلغت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين 2 مليار ر.ق (كانت 1.9 مليار ر.ق في النصف الأول من 2020). لكن عدد العملاء انخفض ليصل إلى 3 ملايين عميل، ما يعكس حدوث تغيير ديموغرافي في قطر خلال الفترة.

وعلى الرغم من انخفاض عدد السكان، والجزء البالغ قيمته 3.5 مليار ر.ق الذي فرضته هيئة تنظيم الاتصالات على Ooredoo قطر، إلا أن الشركة حققت أداءً قوياً جداً مقارنة مع أدائها خلال الربع الأول من 2021. فقد حققت إيرادات الخدمات نمواً بنسبة 6%، فيما ساهمت خدمة Ooredoo ONE (الخدمة المنزلية المتكاملة) بنسبة 1% في نمو قاعدة عملاء خدمة Ooredoo tv. أما إطلاق الباقات آجلة الدفع الجديدة مع المحتوى التلفزيوني عبر الإنترنت، والتحول المستمر في استخدام خدمة التوصيل المستند إلى التطبيقات فقد ساهمت في تعزيز راحة العملاء وجهود الوصول إلى الخدمة الأمثل.

وواصلت Ooredoo قطر توسيع نطاق ما توفره من خدمات خلال الفترة من خلال تعزيز مجموعة خدماتها للاتصالات، ودعمها بخدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. وكانت Ooredoo قد قادت الائتلاف الذي قام بإطلاق منصة "تسمو" من خلال شراكتها مع وزارة المواصلات والاتصالات، تحت رعاية معالي رئيس الوزراء ووزير الداخلية في قطر. وتستهدف منصة "تسمو" خمسة قطاعات مهمة هي المواصلات والرعاية الصحية والخدمات اللوجستية والبيئة والرياضة، حيث يمكن تطوير الابتكارات والتكنولوجيا المتطورة لتوفر تطبيقات وحلول ذكية.

وبالإضافة إلى ذلك، حصلت Ooredoo قطر خلال الفترة على وضع شراكتها الذهبية مع شركة Dell، وفازت بجائزتي أفضل شريك جديد خلال العام، وأفضل شريك في تشاركية الأعمال خلال العام من شركة Cisco العالمية. كما كانت الشركة عضواً في الوفد الذي مثل دولة قطر في المنتدى الاقتصادي الدولي الذي عقد في سانت بطرسبرغ (SPIEF) خلال شهر يونيو، وOoredoo متفائلة بشأن احتمالات الاستفادة من فرص الأعمال الناتجة عن تلك المشاركة.

وتواصل Ooredoo قطر مسيرتها للتحول الرقمي، في الوقت الذي توفر فيه للعملاء أفضل رعاية رقمية، وتجربة البيع والدفع. فقد قرر أكثر من 10% من عملاء Ooredoo قطر القيام بعمليات الشراء عبر الإنترنت، فيما يتعامل أكثر من 70 بالمائة من العملاء مع Ooredoo رقمياً للقيام بدفعاتهم.

وكانت لجنة الجزاءات في هيئة تنظيم الاتصالات قد فرضت على Ooredoo قطر جزاءً مالياً بقيمة 3.5 مليون ر.ق وذلك لانتهاك الشركة للتعليمات التي أصدرتها الهيئة. فقد فرضت الهيئة جزاءً بتغريم Ooredoo قطر 2 مليون ر.ق لعدم امتثال الشركة للقواعد التي أصدرتها الهيئة فيما يتعلق بالنفاد والربط البيني بين مقدمي الخدمات المرخص لهم، وبغرامة قدرها 1.5 مليون ر.ق لعدم امتثال Ooredoo قطر بالتزاماتها المتعلقة بتقديم طلب للهيئة للحصول على موافقتها المسبقة على التعريفات الخاصة بخدمات الاتصالات الثابتة.

## Ooredoo عُمان

انخفضت إيرادات Ooredoo عُمان خلال الفترة بنسبة 5% نتيجة لانخفاض الإيرادات من عملاء خدمة الاتصالات الجوال مسبقاً الدفع. إلا أن إيرادات خدمة الاتصالات آجلة الدفع تشهد نمواً مستمراً، نتيجة للطلب على الانتقال من الخدمات مسبقاً الدفع إلى الخدمات آجلة الدفع، الأمر الذي نتج عنه تحقيق إيرادات بلغت 1.2 مليار ر.ق. وانخفضت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك

وإطفاء الدين بنسبة 10% ووصلت إلى 618 مليون ر.ق، أما هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين فبلغ 52% منخفضاً من 54% في النصف الأول من 2020.

واستمرت شبكة 5G بأدائها المميز في عُمان، فيما استمر نمو الاشتراكات في القنوات الإلكترونية والرقمية نتيجة للقيود المفروضة على الحركة نتيجة لجائحة كوفيد-19، ما نتج عنه ارتفاع عملاء بنسبة 8%، ليصل عددهم إلى 2.8 مليون عميل خلال النصف الأول 2021 مقارنة بما كان عليه في الفترة ذاتها من 2020.

وأعلنت Ooredoo عُمان في 20 مايو عن تعيين السيدة/ نور السليطي في منصب الرئيس التنفيذي للشركة، وهي أول سيدة يتم تعيينها في منصب الرئيس التنفيذي لإحدى شركات مجموعة Ooredoo في أحد أسواق المجموعة المهمة.

### Ooredoo الكويت

استمرت جائحة كوفيد-19 في ممارسة الضغوط على أداء Ooredoo الكويت خلال الفترة. فقد حققت الشركة ارتفاعاً طفيفاً في إيراداتها التي بلغت 1.2 مليار ر.ق نهاية النصف الأول من 2020. أما أرباح الشركة قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين فقد ارتفعت في النصف الأول 2021 بنسبة 13% الأمر الذي ساهم في دعم هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين ليصل إلى 29% في النصف الأول 2021 مرتفعاً من 26% التي سجلت في الفترة ذاتها من العام السابق.

وانطلاقاً من خطة Ooredoo للتحول الرقمي، أطلقت Ooredoo الكويت خدمة Cloud Connect بالشراكة مع Microsoft Azure وذلك للعمل على زيادة تبني واستخدام الحوسبة السحابية في الكويت، وبالتالي تسريع وتيرة التحول الرقمي فيها.

وواصلت Ooredoo الكويت جهودها لتعزيز التزامها بتوفير خدمات عالمية المستوى لعملائها، لتتال بذلك التكريم من قبل جوائز "ستيفي الشرق الأوسط". فقد حصلت الشركة على جائزة "الابتكار في تطبيقات معلومات الأعمال" وذلك عن حلولها الموجهة للعملاء. كما فازت Ooredoo الكويت بجائزة "الإنجازات المبتكرة في النمو" وجائزة "الابتكار في التخطيط وممارسة وإدارة خدمة العملاء - في قطاع الاتصالات" عن حلولها المبتكرة في للنمو وخدمة العملاء.

### آسياسل - العراق

بلغت إيرادات آسياسل 1.7 مليار ر.ق خلال النصف الأول من 2021، ما يشكل انخفاضاً بنسبة 12% عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام السابق نتيجة لتدني قيمة العملة العراقية بنسبة 17%، غير أنها شهدت تحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين ليصل إلى 46%، مدفوعاً باستمرار مبادرات تخفيض التكاليف.

وعلاوة على ذلك، فقد استثمرت آسياسل في برنامج التحول الرقمي بسبب الحاجة إلى توفير خدمات مريحة وآمنة لعملائها، والتي تم تكريمها نتيجة لتلك الجهود خلال حفل جوائز التمويل الدولية للسنة الثانية على التوالي.

يذكر أن قاعدة عملاء آسياسل قد ارتفعت بنسبة 9% لتصل إلى 14.5 مليون عميل في النصف الأول من 2021 مقارنة مع 13.3 مليون عميل في النصف الأول 2020.

### شمال أفريقيا

## Ooredoo الجزائر

على الرغم من إجراءات الحجر الجزئي المنزلي التي طبقت في الجزائر، إلا أن مؤشرات الاقتصاد الكلي في الجزائر بدأت بإعطاء إشارات تعافي النشاط الاقتصادي وخاصة مع إطلاق الحكومة لبرنامجها الوطني للتطعيم. ونتيجة لهذا التعافي، فقد ارتفعت أرباح الشركة قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين خلال النصف الأول من 2021 بنسبة 8% مقارنة بالفترة ذاتها من 2020. أما تركيز الشركة على الكفاءة وتخفيض التكاليف فقد ساهم في دعم تحقيق هامش قوي للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 36% خلال النصف الأول من 2021. أما الإيرادات خلال الفترة فقد بلغت 1.1 مليار ر.ق، أما بالعملة المحلية فقد ارتفعت بنسبة 8%.

وواصلت Ooredoo الجزائر إعطاء الأولوية لخطتها عملها الرقمية، وأطلقت الشركة خدمة رقمية مسبقة الدفع جديدة هي "يوز Yooz"، تستهدف الخدمة الشباب الجزائري لمساعدتهم على التحكم في باقات البيانات الخاصة بهم افتراضياً، وتساعدهم في الوصول إلى المحتوى الرقمي الحصري.

وتواصلت كذلك أعمال توفير مواقع شبكة Ooredoo الجزائر وأعمال نشر شبكة 4G خلال الفترة.

وأعلنت Ooredoo الجزائر في 20 مايو عن تعيين السيد بسام يوسف الإبراهيم في منصب الرئيس التنفيذي للشركة.

## Ooredoo تونس

على الرغم من استمرار تأثير جائحة كوفيد-19 على الاقتصاد، إلا أن Ooredoo تونس حققت مجموعة قوية من النتائج، فقد بلغت إيرادات الشركة 793 مليون ر.ق خلال النصف الأول من 2021، ما يشكل ارتفاعاً بنسبة 8% مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي.

أما أرباح الشركة قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين فقد بلغت 329 مليون ر.ق خلال الأشهر الستة الأولى من العام، مرتفعة بنسبة 5% عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام السابق. وتحافظ الشركة على اهتمامها على تنفيذ خطتها لإيجاد القيمة، والتي تتضمن توسيع خدماتها الرقمية، وتنسيق عملياتها من خلال تحويل مبيعاتها وقنوات توزيعها إلى أعمال رقمية.

وبالإضافة إلى ذلك، غيرت Ooredoo تونس نمط احتساب قاعدة عملاء خدمة الاتصالات مسبقة الدفع من التعريف الأصلي لدورة الحياة إلى التعريف الذي يتعلق بالنشاط على الشبكة خلال 90 يوماً، وذلك لتحقيق التوافق مع أسلوب إعداد التقارير المستخدم في تونس. ونتيجة لذلك، انخفض عدد عملاء Ooredoo تونس في النصف الأول من 2021 بـ 1.6 مليون عميل ليصل إلى 7.2 مليون عميل.

كانت نتائج إندوسات Ooredoo قوية خلال الفترة مقارنة بنتائجها في الفترة المقابلة من العام السابق، فقد ارتفعت إيراداتها بنسبة 14% ليصل إجمالي الإيرادات إلى 3.8 مليار ر.ق، مرتفعاً من 3.4 مليار ر.ق في الفترة ذاتها من العام الماضي. ونتيجة لذلك حققت أرباح الشركة قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين نمواً قوياً بلغ 24% ووصلت إلى 1.9 مليار ر.ق، فيما ارتفع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 5%، ما يعكس تحسناً في الكفاءة التشغيلية ونمواً في إيرادات الشركة.

وأدى اهتمام الشركة الكبير للارتقاء بتجربة العملاء، وتوفير منتجات بسيطة وأسعار معتدلة إلى نمو قاعدة عملاء الشركة بنسبة 5% مقارنة بما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام السابق، ليصل عددهم إلى 60.3 مليون عميل.

وبالإضافة إلى ذلك، فإن الشركة تمضي قدماً في تنفيذ خططها لنشر الشبكة، وزيادة قدرتها، ونجحت كذلك في اختبارات جاهزية الشبكة للتحول إلى تكنولوجيا 5G.

كما اعتمدت الجهات التنظيمية في 11 مايو الاتفاقية المبرمة بين إندوسات Ooredoo و Edge Point Indonesia لبيع وإعادة استئجار 4200 برج اتصالات. وبلغت قيمة الصفقة 750 مليون دولار أمريكي، ما يجعلها إحدى أكبر الصفقات من نوعها في آسيا.

## Ooredoo ميانمار

أثرت حالة عدم الاستقرار السياسي والاضطرابات التي شهدتها ميانمار على إيرادات Ooredoo ميانمار نظراً للحظر المفروض على الوصول إلى خدمات البيانات، الأمر الذي أدى إلى انخفاض إيرادات Ooredoo ميانمار بنسبة 16% وانخفاض الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 9%. وعلى الرغم من ذلك، فقد أدى تخفيف القيود في شهري مايو ويونيو إلى تحسن في إيرادات البيانات، وشهدت الشركة ازدياد قاعدة عملائها في الربع الثاني من العام مع إضافة 400,000 عميل.

وواصلت الشركة اهتمامها بتخفيض التكاليف، بالإضافة إلى تقليل الأثر الكربوني على البيئة عبر تقليل حجم بطاقات شرائح الخط، وبالتالي تقليل استخدام مواد بلاستيكية، والاستغناء عن استخدام الأوراق من خلال إلغاء استخدام مواد التغليف الورقية.

وستتوفر نتائج Ooredoo المالية عن النصف الأول من 2021 على موقعها على الإنترنت: [www.ooredoo.com](http://www.ooredoo.com).

لمزيد من المعلومات:

البريد الإلكتروني: [IR@ooredoo.com](mailto:IR@ooredoo.com)

تابعونا على تويتر: @OoredooIR

- انتهى -

معلومات عن Ooredoo



خبر صحفي

تُعدّ Ooredoo شركة اتصالات عالمية تعمل في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب شرق آسيا. وتوفر الشركة خدماتها لعملائها من الأفراد والشركات في 10 دول، كما تعدّ Ooredoo شركة رائدة في توفير تجربة استخدام بيانات مميزة من خلال محتوى واسع وخدمات متطورة عبر شبكاتها المتطورة الثابتة والجوالة للبيانات.

في 31 ديسمبر 2020، بلغت إيرادات الشركة 29 مليار ر.ق. وأسهم الشركة مدرجة في بورصة قطر، وفي سوق أبوظبي للأوراق المالية.